

SEMANA 4 DEL 5 AL 9 DE OCTUBRE

6

**FORMATO DE ANÁLISIS DE IDEAS DE NEGOCIO**

Nombre del negocio: .....

Bienes o servicios que se venden: .....

Clientes principales: .....

¿Cuándo y por qué decidió el propietario iniciar este negocio?

.....

.....

¿Por qué consideró el propietario que era una buena idea iniciar ese tipo de negocio?

.....

.....

¿Cómo averiguó el propietario lo que querían sus clientes potenciales?

.....

.....

¿Cuáles fortalezas o recursos utilizó el propietario para iniciar este negocio?

(Ej.: experiencia previa, entrenamiento, redes sociales, contactos, pasatiempos)

.....

.....

¿Qué problemas enfrentó el propietario al establecer el negocio?

.....

.....

¿Ha cambiado con el tiempo el bien o servicio del negocio?

.....

.....

¿Cuál es el impacto del negocio sobre el medio ambiente y la comunidad?

.....

.....

Notas:

.....

.....

.....

TGA-11

OO HUAWEI P30  
LEICA TRIPLE CAMERA

## VISIÓN FUTURO

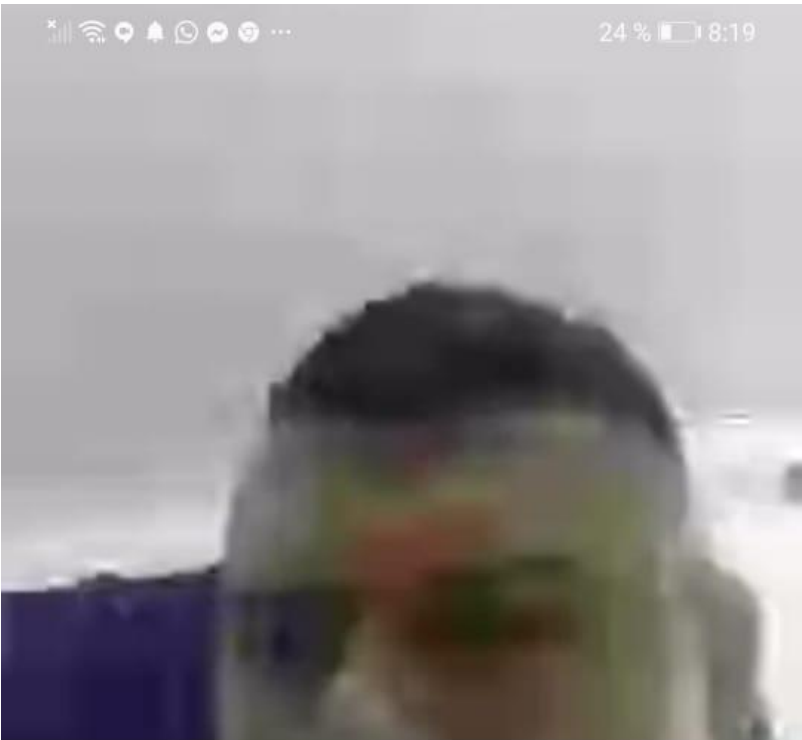
Plantee sus Metas a uno, tres y cinco años, teniendo en cuenta su situación actual y las nuevas oportunidades que se presentan en su vida de acuerdo a lo analizado en los ejercicios anteriores.

[illegible]

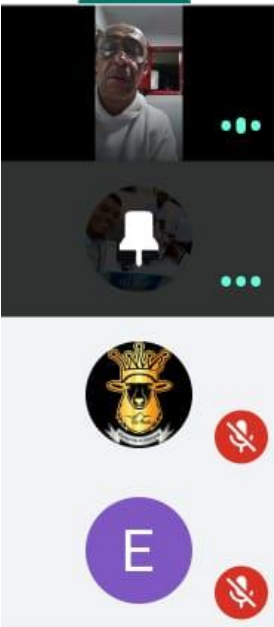
➤ PROPÓSITOS: ¿Qué me propongo para lograr mis metas?

➤ Estos años serían muy buenos si:

- 1.
- 2.
- 3.



 (4)



James Domínguez Ara...

miguel angel estra... >

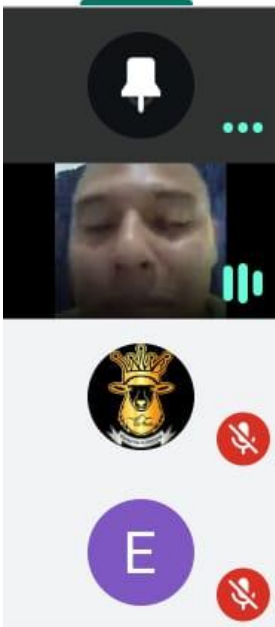
Lamb Del Valle >

Elizabeth Rico >





(4)



James Domínguez Ara...

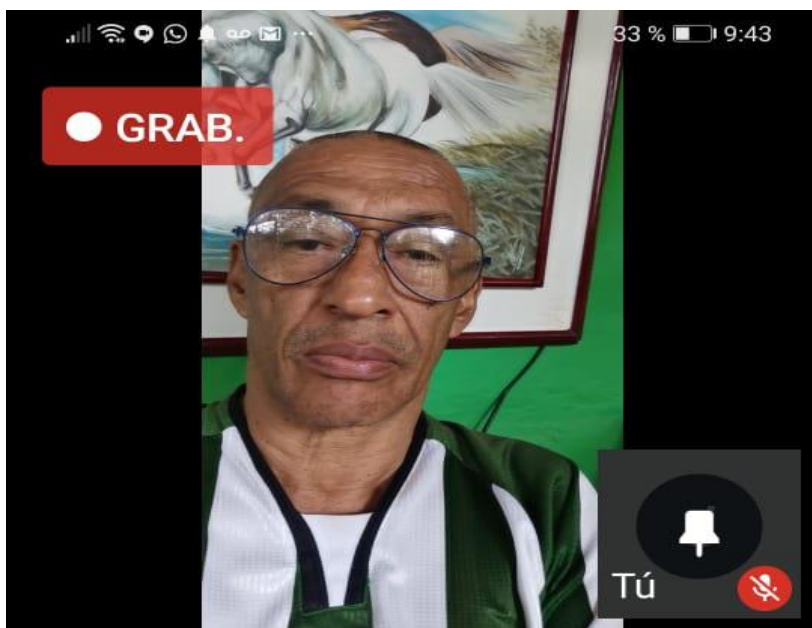
miguel angel estra... >

Lamb Del Valle >

Elizabeth Rico >



6 DE OCTUBRE



(40)



**Mario Quintero Suaza** 1 min

Ya lo logre

**JAIR FELIPPE CHAVEZ CIFUEN...** Recién

1425119391

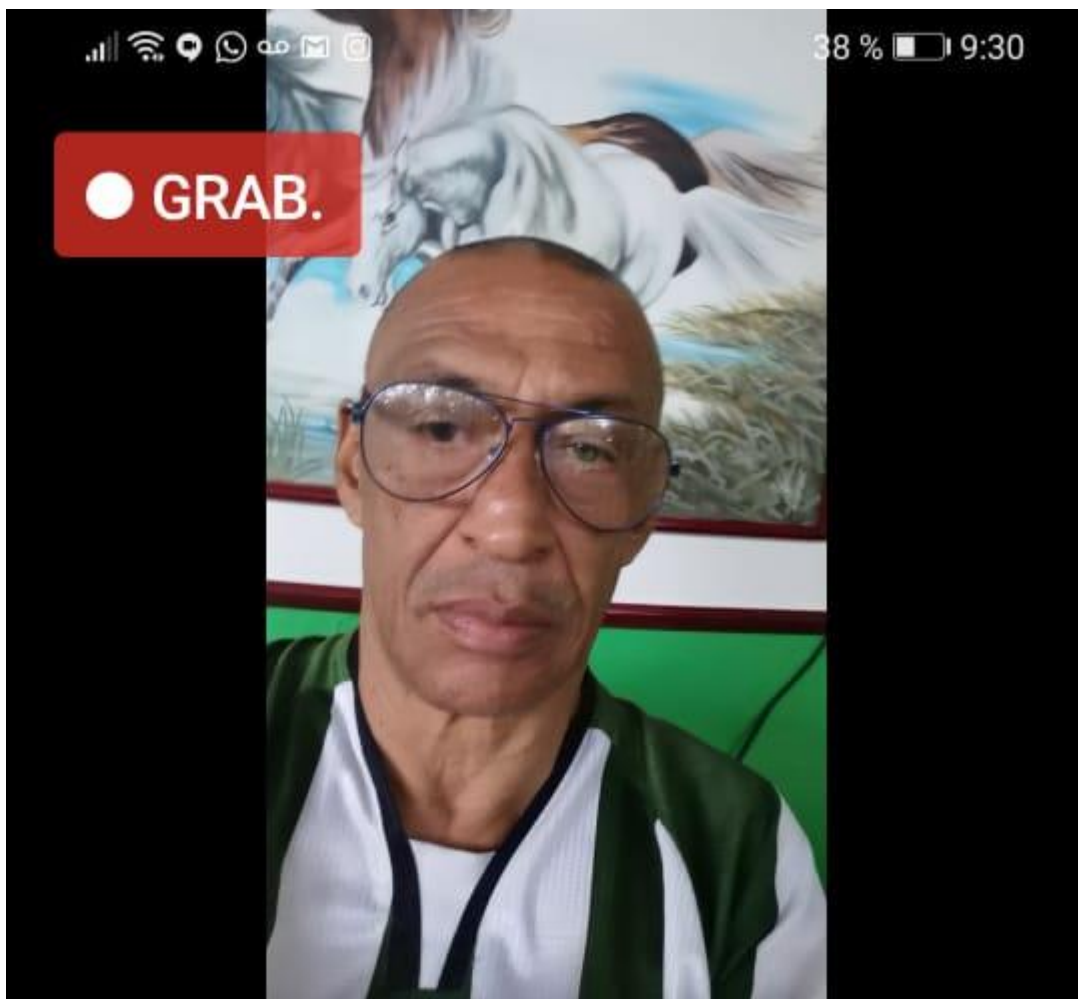
**Tú** Recién

James Domínguez Aragon tampoco he  
podido ingresar

**Miguel Julian Barriga Reyes** Recién

POR FAVOR.REPETIR PROCESO





 (39)

 1



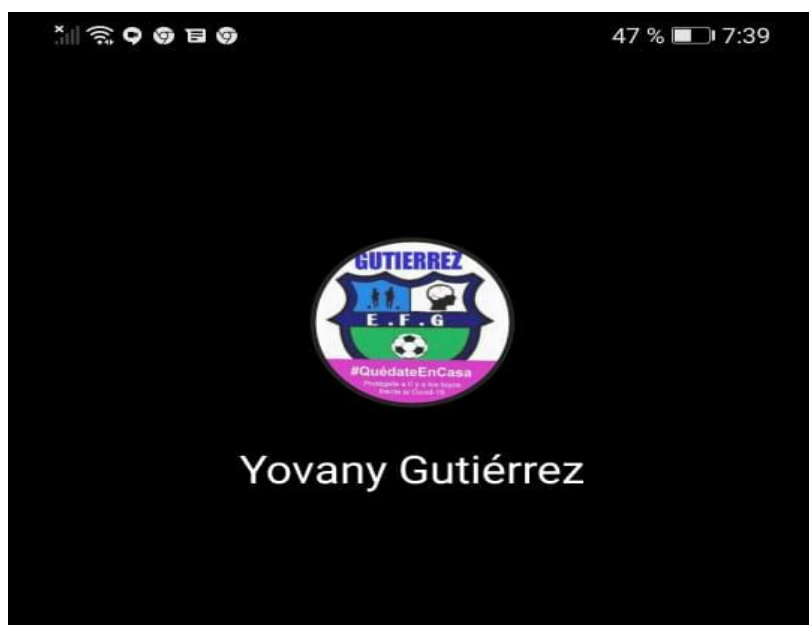
James Domínguez Ara...

JAIR FELIPPE CH... >

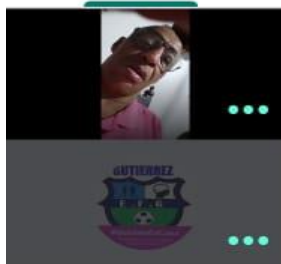
Brenda Jeannethe... >

Dario Alberto Zuñi... >

7 DE OCTUBRE



 (2)



James Domínguez Ara...

Yovany Gutiérrez >





 (4)



James Domínguez Ara... 



ROBERTO ELÍAS ...



Gloria Angeli...

**NUEVO**



german elias...

**NUEVO**



 (2)



James Domínguez Ara...

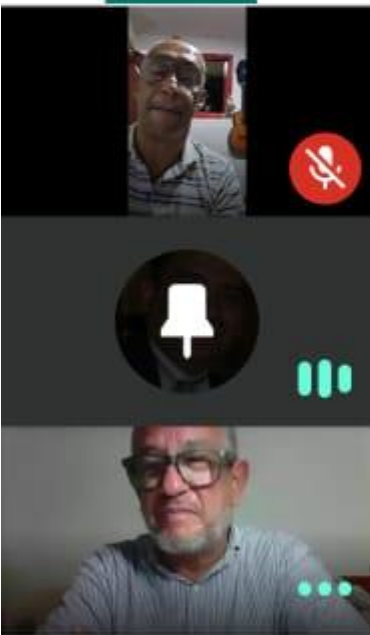


Cristobal Hol...

**NUEVO**



(8)



James Domínguez Ara...

german elias may... >

ROBERTO ELÍAS ... >



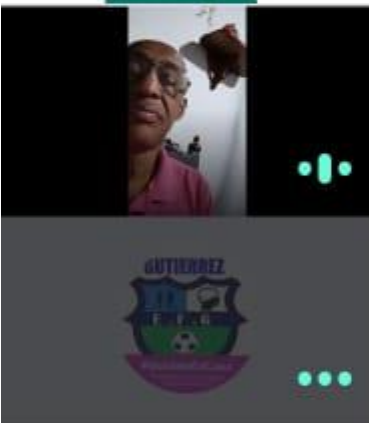
Gloria Angelica Qu... >





51 % 7:22

 (2)



James Domínguez Ara...

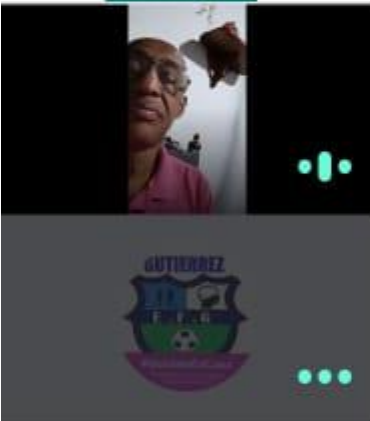
Yovany Gutiérrez





51 % 7:22

 (2)



James Domínguez Ara...

Yovany Gutiérrez



8 DE OCTUBRE



(8)



James Domínguez Ara...



german elias may... >



ROBERTO ELÍAS ... >



Gloria Angelica Qu... >

Otras personas en la reunión (4)





31 % 7:05



 (4)



James Domínguez Ara...



ROBERTO ELÍAS ...



Gloria Angeli...

NUEVO



german elias...

NUEVO



1.

## VISIÓN FUTURO

Plantee sus Metas a uno, tres y cinco años, teniendo en cuenta su situación actual y las nuevas oportunidades que se presentan en su vida de acuerdo a lo analizado en los ejercicios anteriores.

- **METAS A UN AÑO:** consolidar nuestro negocio y cada día mejorar la calidad en los productos que ofrecemos para incrementar las ventas.
- Reinvertir en las instalaciones y en todo lo que sea necesario para que el sitio donde estamos ubicados sea más agradable para nuestros clientes y de esta forma poder brindar una mejor atención y un mejor servicio.
- **METAS A TRES AÑOS:** cancelar todas las deudas que hemos adquirido para iniciar nuestro negocio
- Posicionar nuestro negocio como la mejor panadería y el mejor lugar de comidas rápidas de la vereda y sus alrededores.
- **METAS A CINCO AÑOS:** Abrir una sucursal de nuestro negocio en la ciudad o en otras veredas.
- Ser referente por la buena calidad de nuestros productos y servicio para poder expandirnos.
- **PROPÓSITOS:** ¿Qué me propongo para lograr mis metas?  
Desarrollar estrategias de trabajo integral, donde involucremos todas las acciones necesarias para lograr las metas y de esta manera sostener un estándar de calidad tanto en los productos, como en la atención y el buen servicio al cliente y así potenciar los buenos resultados de nuestro negocio.
- Estos años serían muy buenos si:
  1. Alcanzamos el nivel en ventas y logramos reinvertir en las instalaciones y el negocio.
  2. Logramos cancelar las deudas y adquirimos la mejor posición en el sector.
  3. Alcanzamos todas las metas propuestas en el tiempo requerido y nos expandimos con
-

9 DE OCTUBRE

